

RECHERCHE

Chargé(e) du Développement Commercial Séminaires



Caux Seine Normandie tourisme assure les missions d'office de tourisme à l'échelle et pour le compte de Caux Seine agglomération et des 50 communes qui la composent. Il gère les sites de l'abbaye du Valasse et les pontons fluviaux situés à Rives-en-Seine. En charge de l'accueil et de l'information aux touristes, il assure aussi la promotion (éditions & internet), la commercialisation et la vente d'excursions, séjours, séminaires et réceptions, l'aménagement de circuits du patrimoine et/ou de randonnée et autres équipements touristiques, l'organisation d'animations et événements thématiques et tous publics (Guinguettes de l'été, fête du Cheval, etc).

MISSIONS :

- ▶ Démarchage et prospection commerciales
- ▶ Accueillir des clients : physique, téléphonique, mail
- ▶ Organiser, orchestrer et suivre le bon déroulement d'un séminaire
- ▶ Vendre des événements adaptés aux clients
- ▶ Développer une activité commerciale et fidéliser un portefeuille clients
- ▶ Suivre et animer un espace de coworking et des bureaux locatifs
- ▶ Avoir de la conviction et être un véritable ambassadeur de l'Abbaye du Valasse

QUALITES :

- ▶ Compétences commerciales
- ▶ Bon relationnel
- ▶ Travailler en équipe
- ▶ S'organiser et gérer les priorités
- ▶ Suivi des procédures
- ▶ Gérer des situations de stress



Poste à pourvoir

Début septembre 2022

**CDD de 12 mois
35h00 hebdomadaire avec
possibilité de CDI**

**Travail le week-end
occasionnel**

Déplacements à prévoir

Salaire selon profil

PERMIS B

**Convention collective
3175**

Candidature à adresser à

Mme Hélène AUBRY

Par mail

h.aubry@cauxseine.fr

avant le 4 juillet 2022